

Gestalten Sie mit uns die Zukunft des Arbeitens.

Wir suchen engagierte Mitarbeiter, die mit assono Unternehmen noch erfolgreicher machen.



Key Account Manager (m/w/d) Software- und KI-Lösungen

Vollzeit, ab sofort

Als ein international anerkanntes, norddeutsches IT-Beratungsunternehmen suchen wir nach schlagkräftiger Verstärkung für unser hervorragendes Team.

Mit modernen Methoden unterstützen wir unsere Kunden bei der Digitalisierung von Geschäftsprozessen, entwickeln innovative Software-Lösungen insbesondere auch im Bereich der Künstlichen Intelligenz und helfen bei der Administration. Unsere namhaften Kunden, vom Mittelstand bis zu multinationalen Konzernen, sind in vielen Branchen tätig.

Wir möchten unser erfolgreiches Vertriebs-Team erweitern: Sie haben Freude an der Kommunikation mit Kunden im B2B Bereich, sind serviceorientiert und können sich und unsere Kunden für zukunftsorientierte Software-Lösungen und Künstliche Intelligenz begeistern? Sie sind in der Lage zielführend ein Kundennetzwerk aufzubauen, besitzen eine dynamische, sorgfältige Arbeitsweise und suchen eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit langfristiger Perspektive? Dann bewerben Sie sich bei uns.

Schicken Sie uns Ihre Bewerbung an:

bewerbung@assono.de

assono GmbH | Standorte: Kiel, Hamburg

Lise-Meitner-Str. 1-7 | 24223 Schwentinental (bei Kiel)

Ihre Aufgaben:

- Akquisition und langfristige Betreuung von Bestands- und Neukunden über den alle Projektphasen hinweg.
- Ausbau und Management unseres Kundennetzwerks.
- Telefonakquise, Angebotserstellung sowie Bearbeitung von Kundenanfragen zu Themen wie Unternehmens-Software, Digitalisierung und Künstliche Intelligenz.
- Organisation und Teilnahme bei Außendienstterminen
- Schnittstelle zwischen Kunden und IT-Spezialisten.
- Initiierung und Betreuung von Marketing-Aktionen.

Ihre Kompetenzen:

- Ein erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium oder eine kaufmännische Ausbildung.
- Überdurchschnittliche Dienstleistungsorientierung sowie die Fähigkeit vertrauensvolle Beziehungen aufzubauen.
- Sehr gute Kommunikations- und Teamfähigkeit.
- Erfahrungen als Key Account Manager oder im Vertrieb.
- Starkes Interesse an IT- und KI-Themen (Erfahrungen in diesem Bereich wünschenswert, aber nicht notwendig).

Ihre Benefits:

- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit im wachsenden Bereich der Digitalisierung und KI mit einem leistungsstarken Team.
- Weitere Vorteile für Sie: www.assono.de/karriere